

thuiskomen



Papenvoort 17
5671 CP Nuenen

unieke
vrijstaande
villa in
de dorps-
kern van
Nuenen



Papenvoort 17

Dare to be different!

Deze villa is one of a kind gelegen in de prachtige dorpskern van Nuenen. Nuenen? Jazeker; het groene dorp onder de rook van Eindhoven. Een afstand van niks dus laat alles liggen in Eindhoven en kom eens kijken naar deze unieke locatie!

U zult verrast en verbaasd zijn van de ongekennde luxe die deze woning u biedt. Een woning met een eigen stijl en identiteit; in alle opzichten onderscheidend.

De woning is recentelijk onder architectuur van Bob Manders geheel gerenoveerd en vergroot.

Bent u een gezin van 5? Jammer, dan zijn we niet op zoek naar u. We zijn op zoek naar de vrije geest, de non-conformisten waarbij dromen nooit stopt!

Laat nu uw droom werkelijkheid worden en laat u verrassen door deze excentrieke villa!

Kenmerken

eigen stijl
en identiteit
kenmerken
deze villa

soort woning:	villa
type woning:	vrijstaande woning
bouwjaar:	1885
perceel:	1.527 m2
woonoppervlakte:	277 m2
inhoud:	1.140 m3
aantal kamers:	7, waarvan 2 slaapkamers
isolatie:	volledig geïsoleerd
verwarming:	c.v.-ketel, open haard partij (diversen)
aanvaarding:	In overleg



Voorzieningen:

- mechanische ventilatie
- alarminstallatie
- TV kabel
- rookkanaal
- dakraam

Bijzonderheden:

- prachtige villa met authentieke details, maar geheel gerenoveerd en gemoderniseerd in met respect voor de architectuur en oog voor detail;
- zeer hoog afwerkingsniveau en gebruik gemaakt van hoogwaardige materialen; op geen enkel detail is bespaard; een geraffineerde afwerking en goed onderhouden woning;
- voldoet aan alle luxe woonwensen van heden;
- gelegen op een A1 locatie in de dorpskern van Nuenen; op loop-/fietsafstand van de dorpskern en gunstig gelegen t.o.v. diverse voorzieningen, uitvalswegen en de natuur; binnen 10 tot 15 minuten bent u in het centrum van Eindhoven;

begane grond in beeld

U valt binnen in de kern van de woning: de leefkeuken. Uitgebreide, luxe keukeninstallatie waar menig kookliefhebber zich wilt uitleven.

De keuken loopt over naar het overdekte terras. Een heerlijk plekje waar u kunt genieten van al het groen rondom de woning.

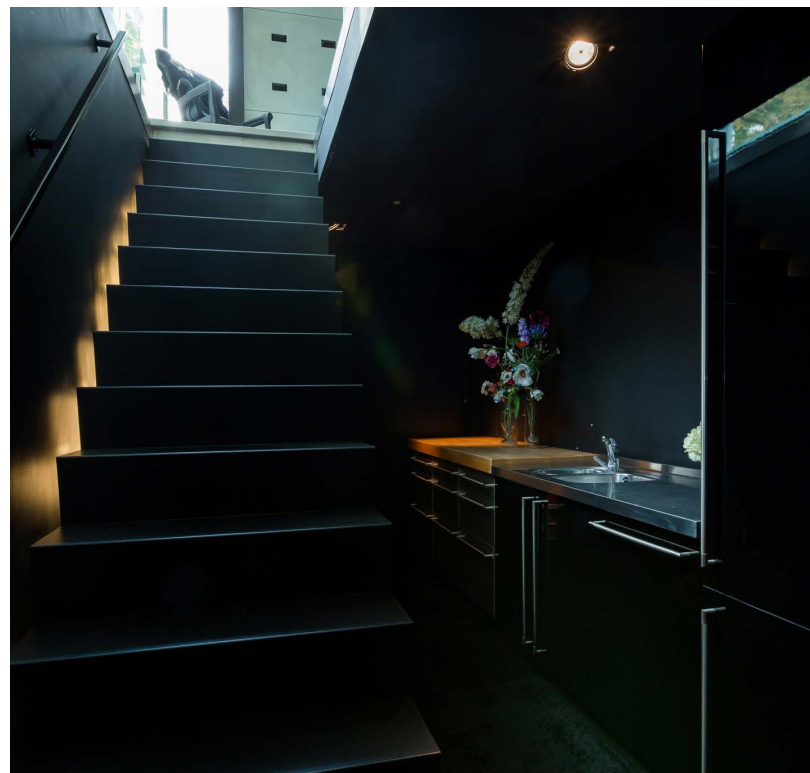






In de keukenruimte ligt een prachtige glazen vloer met doorkijk naar het souterrain. De glazen vloer kan gelift worden en geeft u toegang tot een bijzondere wijnkamer / vergaderruimte. Hier kunt u uw gasten volledig het hof maken.

Volwaardig souterrain dat voorzien is van een keukeninstallatie en wasgelegenheid.







De living is opgedeeld in meerdere zithoeken. De ruimtes kenmerken zich door hoge plafonds, sfeervolle inbouwverlichting en op maat vervaardigde interieurstukken en gashaard.





De serre kamer is ingericht als werkkamer en heeft volledig zicht op de tuin.

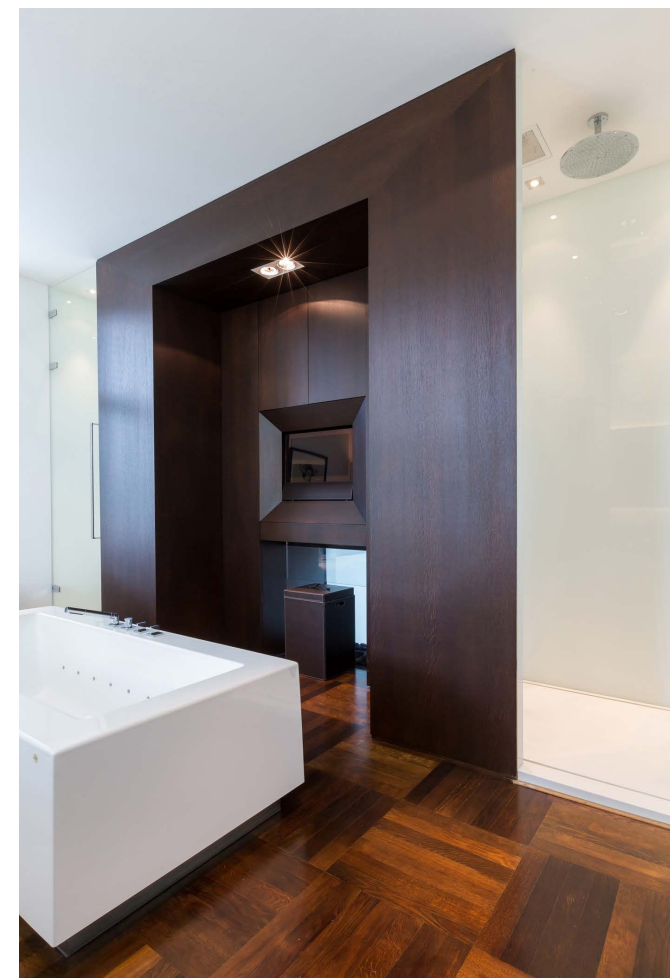




1e verdieping in beeld



De 1e verdieping is volledig ingericht als masterbedroom. Een heerlijke ruimte waar u zich in alle rust volledig kunt terug trekken. Wakker worden met het binnenvallen van de eerste zonnestralen of in slaap vallen onder de sterrenhemel.



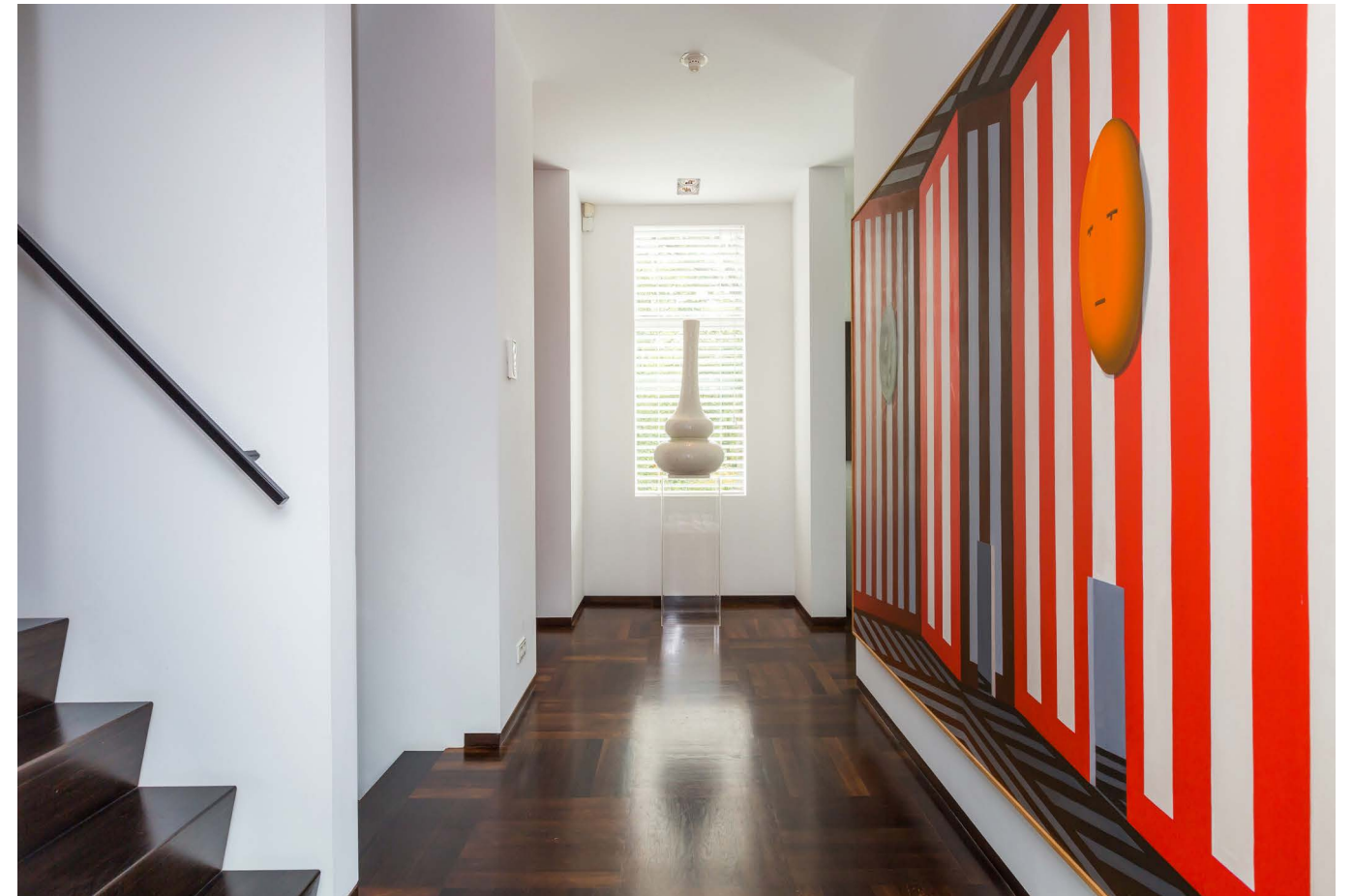
De royale walk-in dressing is de droom van iedere vrouw. Op maat vervaardigde garderobekasten waar u uw garderobe volledig kunt uitstallen.

De luxe badkamer is ruim opgezet met als kern het ligbad bij de open haard partij.

1e verdieping in beeld



2e verdieping in beeld



Op de 2e verdieping bevindt zich de 2e slaapkamer met open badruimte voorzien van inloopdouche, wastafel en wandcloset. Diverse opbergruimtes aanwezig.





Uw privacy in deze tuin wordt optimaal
gewaarborgd. Hoge hagen rondom
waardoor u heerlijk anoniem kunt wonen.

Als u in deze tuin rondloopt heeft u niet
het gevoel dat u midden in de dorpskern
bent! Uw eigen cocon midden in het
groen!



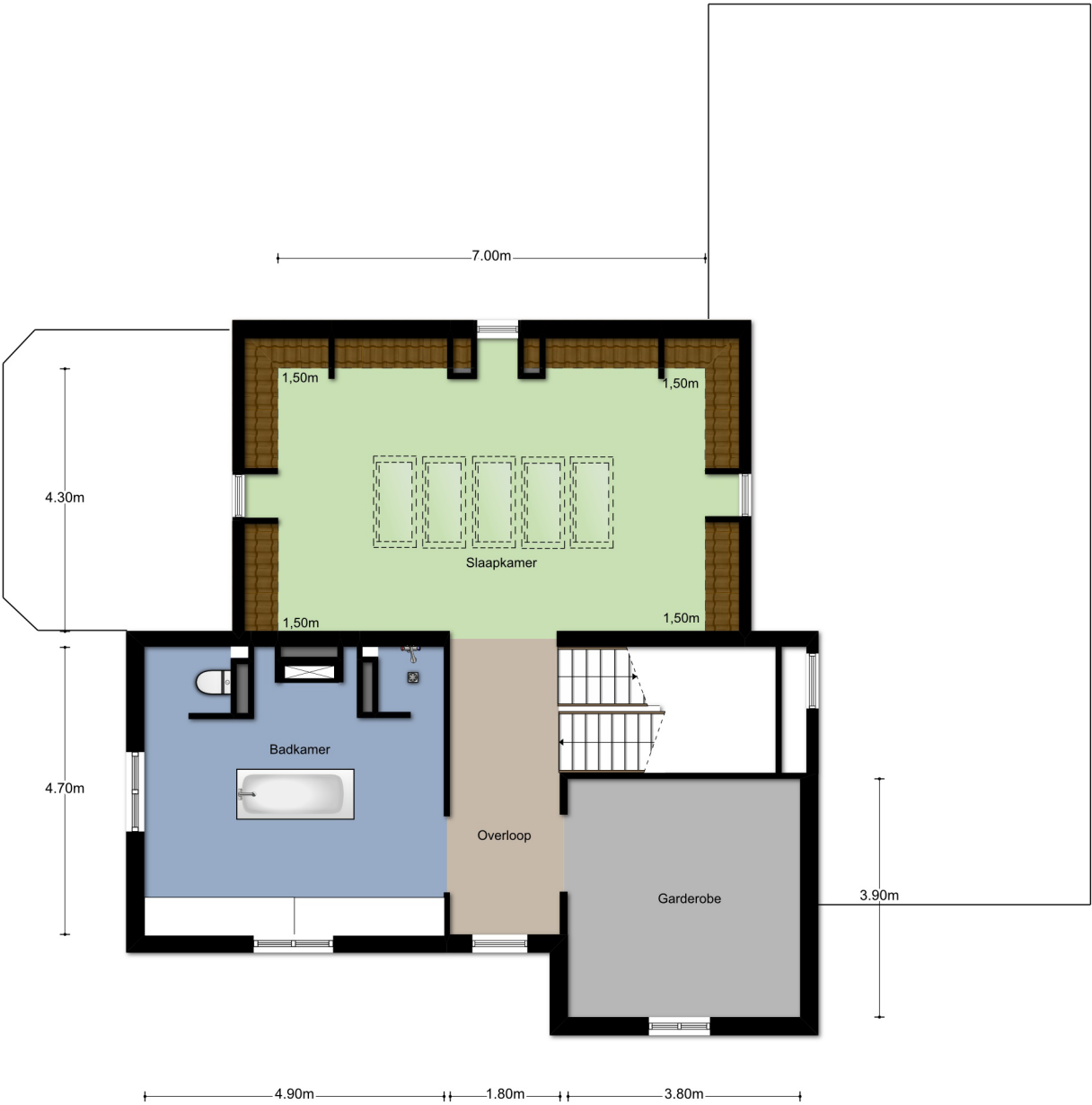




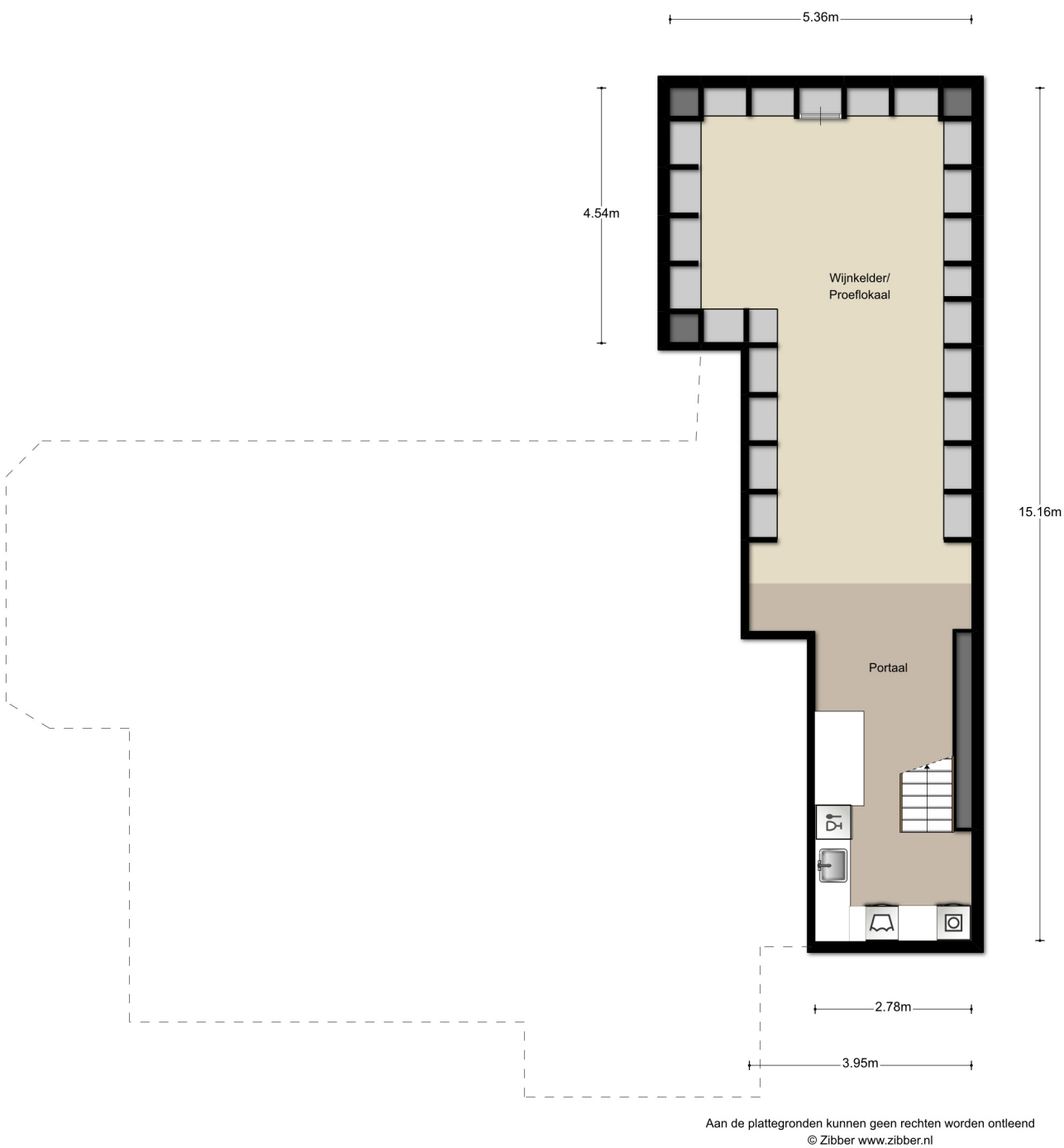
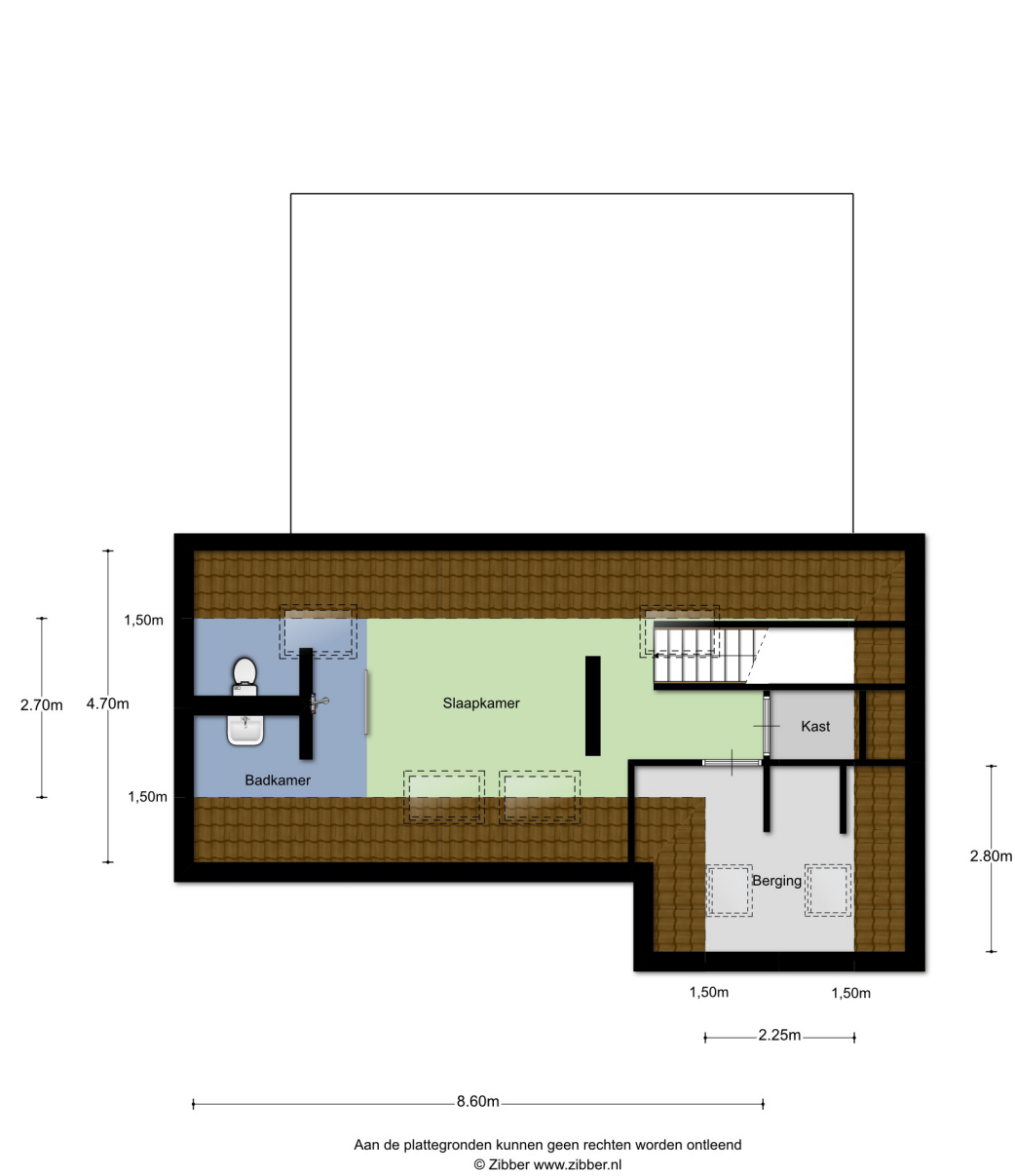


Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend
© Zibber www.zibber.nl

Totale oppervlakten	
Woonoppervlakte:	277 m2
Overige inpandig ruimte:	59 m2
Gebonden buitenruimte:	23 m2
Externe bergruimte:	0 m2



Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend
© Zibber www.zibber.nl



Wonen in Nuenen

Midden in de Brabantse binnenlanden onder de rook van Eindhoven ligt deze royale villa waar u optimaal geniet van rust en privacy. De villa is gelegen in de dorpskern van Nuenen in een omgeving met diverse vrijstaande woningen op ruime percelen.

Zeer centraal gelegen t.o.v. de dorpskern, het wegennet en het centrum van Eindhoven. Binnen enkele minuten bent u waar u wilt zijn.

De dorpskern van Nuenen beschikt over allerlei voorzieningen die u kunnen voorzien in de dagelijkse behoeften zoals, een supermarkt, bakker, slager, kapper, drogist e.d.

Heeft u kinderen? Dan liggen diverse basisscholen op fietsafstand en sportaccommodaties zijn er ook voldoende.

Voor een lekker hapje eten kunt u terecht bij diverse eetgelegenheden. Sterrenrestaurant De Lindenhof ligt op loopafstand.

Het nationale wegennet is gunstig gelegen t.o.v. de woning. Binnen 10/15 minuten bevindt u zich op de A50 / A2.

Vrijstaande woning met toegangspoort, oprit, tuin, ondergrond en verdere aanhorigheden.

Gemeente: Nuenen
Sectie: E
Nummer: 6893 en 8969
App. index: -

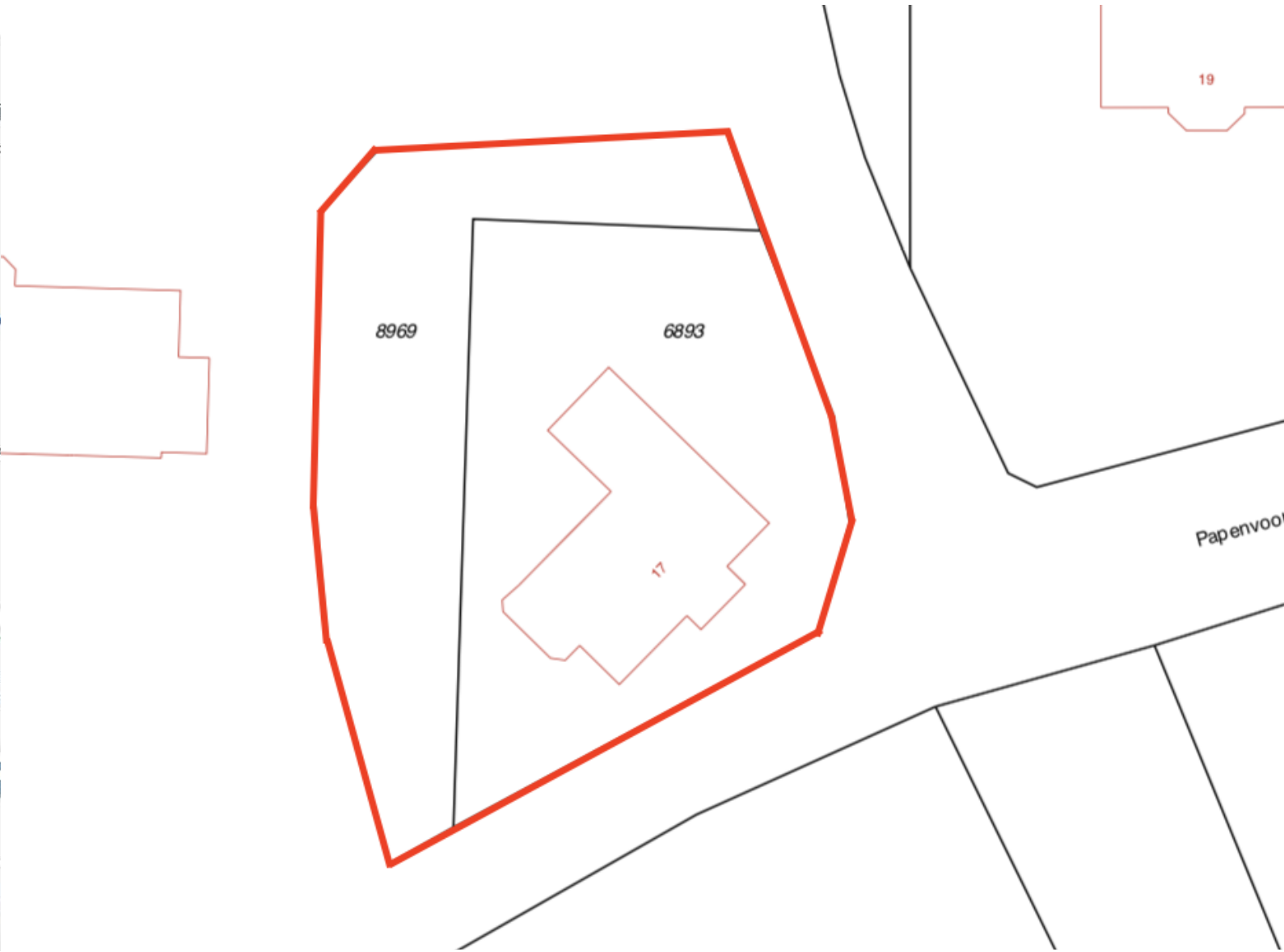
Bestemming
Wonen volgens het geldende bestemmingsplan.

Grondsituatie
Vrijstaande woning met toegangspoort, oprit, tuin, ondergrond en verdere aanhorigheden.

Milieu informatie
Geen bijzonderheden bekend op locatie.

Onderhoud
Intern: Uitstekend
Extern: Uitstekend

Buitenruimte
Zeer royale tuin met diverse terrassen rondom de woning.



Benieuwd naar het verkoop proces?



Verkoopprocedure

Voor informatie over deze woning kunt u contact opnemen met Irene van Aken Makelaardij via 040 – 845 62 48 of Irene@vanakenmakelaardij.nl. Na mondelinge overeenstemming wordt er door partijen een koopovereenkomst getekend. In tegenstelling tot de situatie vóór 1 september 2003 is de koop van een woning (door een consument) pas gesloten als de koopovereenkomst door koper en verkoper is ondertekend. Tot die tijd is er geen rechtsgeldige koop. Dit is door meerdere gerechtshoven bevestigd; indien een koopovereenkomst ten aanzien van een woning niet schriftelijk wordt vastgelegd conform artikel 7:2 BW, is de sanctie nietig.

Biedingen

Mocht een aspirant-koper geen gebruik wensen te maken van aankoopbegeleiding in de vorm van een beëdigd of gecertificeerd makelaar geven wij hierbij graag melding van de verkoopcondities.

- Biedingen worden bij voorkeur per post of per e-mail aan de verkopend makelaar toegezonden, vergezeld van een afschrift van een geldig legitimatiebewijs.
- In een bieding dienen de volgende zaken te worden opgenomen: koopsom, datum aanvaardig, mogelijke ontbindende voorwaarden en eventuele overname roerende zaken.
- De verkoper en diens makelaar zal aan aspirant-koper al hetgeen mededelen dat ter kennis van koper behoort te

worden gebracht, met dien verstande dat inlichtingen over feiten welke aan koper bekend zijn of uit eigen onderzoek bekend hadden kunnen zijn, voor zover een dergelijk onderzoek naar de geldende verkeersopvattingen van koper verlangd mag worden verstrekt. Aspirant-koper aanvaardt diens onderzoeksplicht als zodanig. De aspirant-koper dient zelf de voor koop gangbare informatiebronnen te raadplegen.

- Biedingen blijven van kracht tot het moment waarop de verkoper en diens makelaar antwoordt met een acceptatie, het uitbrengen van een ander voorstel of afwijzing van de uitgebrachte bieding.

Bedenktijd

Een consument die een woning koopt heeft drie dagen bedenktijd. Daarin kan hij de overeenkomst alsnog ontbinden. De consument krijgt zo de gelegenheid om over de aankoop wat extra nachtjes te slapen of alsnog deskundigen te raadplegen. Koper en verkoper kunnen niet afspreken dat de bedenktijd niet van toepassing is: het is van dwingend recht. Wel kan de koper tijdens de bedenktijd afstand doen van de resterende bedenktijd. De bedenktijd begint op de dag die volgt op de dag dat de koper de door beide ondertekende koopovereenkomst (een kopie) heeft ontvangen.

Aansprakelijkheid

De verstrekte gegevens in deze brochure zijn met zorg samengesteld. Voor de juistheid van de informatie zijn wij in belangrijke mate afhankelijk van derden en aanvaarden wij, noch de verkoper, enige aansprakelijkheid. De opgegeven maten zijn circa-maten. De verstrekte informatie is van algemene aard, geheel vrijblijvend en is slechts een uitnodiging om in onderhandeling te treden.

Eigendomsoverdracht

De koper heeft het recht om een notaris aan te wijzen waar door middel van een 'akte van levering' de overdracht zal plaatsvinden. Bij de notaris worden doorgaans twee akten ondertekend: akte van levering en de hypotheekakte m.b.t. uw lening die u van de geldverstrekker ontvangt. Bijkomende kosten (kosten koper) zijn o.a.: notariskosten m.b.t. het opmaken van de akten, overdrachtsbelasting, afsluitkosten voor de geldverstrekker, taxatiekosten en kadastrale kosten.

10 meest gestelde vragen

1. Wanneer ben ik in onderhandeling?

U bent pas in onderhandeling met de verkopende partij als deze reageert op uw bod door een tegenbod te doen en expliciet meldt dat jullie in onderhandeling zijn. U bent dus nog niet in onderhandeling als de verkopende makelaar zegt dat hij uw bod met de verkoper zal bespreken.

2. Mag een makelaar doorgaan met bezichtigingen als er al over een bod onderhandeld wordt?

Ja, dat mag. Een onderhandeling hoeft namelijk niet tot een verkoop te leiden. Bovendien zal de verkoper waarschijnlijk graag willen weten of er meer belangstelling is. Ook mag er met meerdere geïnteresseerde kopers tegelijkertijd onderhandeld worden. Een NVM-makelaar moet dit wel duidelijk aan alle partijen melden. Vaak zal de verkopende NVM-makelaar belangstellenden mededelen dat er al een bod ligt of dat er onderhandelingen gaande zijn. De NVM-makelaar doet geen mededelingen over de hoogte van de biedingen. Dit zou overbieden kunnen uitlokken.

3. Wanneer ik de vraagprijs bied, moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen?

Nee, de verkoper is niet verplicht de woning dan aan u te verkopen. De Hoge Raad heeft bepaald dat de vraagprijs gezien moet worden als een uitnodiging tot het doen van een bod. Ook als u de vraagprijs biedt, kan de verkoper dus beslissen of hij uw bod wel of niet aanvaardt, of (via zijn makelaar) een tegenbod doet.

4. Kan de verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling verhogen?

Ja, de verkoper kan besluiten de vraagprijs te verhogen of te verlagen. Daarnaast heeft u als potentiële koper ook het recht tijdens de onderhandelingen uw bod te verlagen. Zodra de verkopende partij een tegenbod doet, vervalt namelijk uw eerdere bod.

5. Mag een makelaar van de NVM tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigen?

Ja, dat mag. Soms zijn er zo veel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk te bepalen is wie de beste koper is. Op dat moment kan de verkoper – op advies van zijn makelaar – besluiten de biedingsprocedure te wijzigen in bijvoorbeeld een inschrijvingsprocedure. In deze procedure krijgen alle bidders een gelijke kans om een bod uit te brengen. De makelaar dient uiteraard eerst eventueel eerder gedane toezeggingen of afspraken na te komen, voordat de procedure veranderd wordt.

6. Mag een NVM-makelaar een onrealistisch hoge prijs vragen voor een woning?

De verkoper bepaalt in overleg met zijn NVM-makelaar welke prijs realistisch is voor de woning. De koper kan onderhandelen over de prijs, maar de verkoper beslist.

7. Wat is een optie?

Een optie in juridische zin geeft een partij (in dit geval de koper) de keuze om door een eenzijdige verklaring een koopovereenkomst met een andere partij (de verkoper) te sluiten. Beide partijen zijn het dan eens over de voorwaarden van de koop, maar de koper krijgt bijvoorbeeld nog een week bedenktijd. Bij de aankoop van een nieuwbouwwoning is zo'n optie gebruikelijk. Bij de aankoop van een bestaande woning niet. Bij de aankoop van bestaande woningen wordt het begrip 'optie' eigenlijk ten onrechte gebruikt. 'Optie' heeft dan de betekenis van bepaalde afspraken die een verkopende NVM-makelaar maakt met een geïnteresseerde koper tijdens het onderhandelingsproces. Bijvoorbeeld de toezegging dat de koper een paar dagen bedenktijd krijgt voor het uitbrengen van een bod. De koper kan deze tijd gebruiken om beter inzicht te krijgen in zijn financiering of de gebruiksmogelijkheden van de woning. De NVM-makelaar zal in deze periode bij andere geïnteresseerde

partijen aangeven, dat op de woning een optie rust. Een optie kunt u niet eisen. De verkoper beslist in overleg met de NVM-makelaar of dergelijke opties worden gegeven.

8. Moet de makelaar met mij als eerste in onderhandeling als ik de eerste ben die een afspraak maakt voor een bezichtiging? Of als ik als eerste een bod uitbreng?

Nee, dit hoeft niet. De verkoper bepaalt samen met de verkopende makelaar met wie hij in onderhandeling gaat. Vraag als koper de verkopende makelaar van te voren naar de verkoopprocedure die gehanteerd wordt om teleurstelling te voorkomen.

9. Valt de makelaarscourtage onder de 'kosten koper'?

Nee. Onder 'kosten koper' vallen de kosten die de overheid koppelt aan de overdracht van een woning. Dat zijn de overdrachtsbelasting, de notariskosten voor het opmaken van de leveringsakte en de kosten voor het inschrijven daarvan in de registers. Naast bovengenoemde kosten kunnen er notariskosten zijn voor het opmaken en inschrijven van de hypotheekakte. Indien de koper een aankoopmakelaar heeft ingeschakeld, dan komt de courtage voor deze aankoopmakelaar voor rekening van de koper. Deze worden over het algemeen verrekend via de eindafrekening die de notaris opmaakt. De kosten van de verkopende makelaar zijn voor rekening van de verkoper.

10. Mag ik als koper advies van de verkopende makelaar verwachten?

De verkopende makelaar vertegenwoordigt de belangen van de verkoper. Hij zal de verkoper adviseren tijdens het verkoopproces. De verkopende makelaar kan en mag daarom niet tegelijkertijd uw belangen behartigen. Als u dus begeleiding en advies wilt tijdens het aankoopproces, dan is het verstandig zelf een aankopende NVM-makelaar in te schakelen.



Irene van Aken Makelaardij

Postbus 85

5580 AB Waalre

T +31 40 845 62 48

irene@vanakenmakelaardij.nl

www.vanakenmakelaardij.nl

Thuiskomen

Irene van Aken Makelaardij helpt u bij de (ver)koop van uw woning. Irene begrijpt hoe belangrijk en bijzonder de koop of verkoop van een huis voor u is. De koop of verkoop van een woning is een emotionele gebeurtenis en daar hoort een persoonlijke benadering bij. Irene van Aken Makelaardij staat dan ook voor intensieve, brede en persoonlijke begeleiding. Deze prettige manier van werken, voelt als thuiskomen. U bent bij Irene van Aken Makelaardij aan het juiste adres voor een breed scala aan woningen. Er is één overeenkomst, het zijn allemaal woningen waar u 'thuiskomt'. Thuis: dat staat voorop.

Irene van Aken is een makelaar met kennis van zaken. Combineer dat met een schat aan ervaring, een breed netwerk en een flinke dosis creativiteit en perfectionisme. Omdat elke woning, maar zeker ook elke koper en verkoper om een specifieke benadering vraagt. Irene van Aken Makelaardij biedt geen standaardoplossingen, maar een gerichte aanpak. Alles is bespreekbaar.

Irene van Aken Makelaardij ontzorgt, zowel voor, tijdens als na de (ver)koop. Want er komt veel kijken bij dit bijzondere moment in uw leven. Het is fijn om écht thuis te komen in uw woning. En dat kan, als u weet dat alles tot in de puntjes is verzorgd. Irene van Aken Makelaardij, voor het maximale resultaat.

